

MISSION

ACCOMPAGNEMENT AUTO-ENTREPRENEUR

Secteur : Artisanat

BESOINS DU CLIENT :

- Comment organiser mon activité entre les différentes tâches ?
- Comment fixer des objectifs de vente ?
- Comment savoir combien je peux gagner en salaire cette année ?
- Comment développer mon Chiffre d'affaires ?

FORMAT D'ACCOMPAGNEMENT CHOISI:

Phase 1 : Un rdv de 2h toutes les semaines
+
1h de production personnelle par semaine pour concevoir les outils et les supports

Phase 2 : Un rdv de 2h une semaine sur deux
+
Production personnelle en fonction des besoins

RÉALISATIONS :

****Gestion****

- Fixation des objectifs annuels, mensuels, par produit, par distributeur
- Création d'un tableau de bord de suivi des indicateurs (objectifs, CA, volume, production, stock)
- Création d'un calendrier annuel avec les grands temps forts (commerce, achat, marketing..)
- Création d'un fichier de suivi des dépenses

****Marketing****

- Lancement d'un nouveau produit : calcul de coût de revient et du prix de vente
- Réalisation d'un questionnaire client pour cerner les besoins et attentes des consommateurs

****Organisation****

- Création d'un planning type hebdo comprenant l'ensemble des tâches type